

# LADISLAV UHLÍK

Trenér a kouč s manažerskou praxí

---

Oblíbené motto:

*“Aktuální myšlenky určují budoucí realitu.”*



## Trenérský a koučovací přístup

---

Rozvoj lidí je úzce spjat s Láďovou předchozí manažerskou kariérou v HR a Operation odděleních nadnárodních korporací, kde se v polovině devadesátých let setkal s koučovacím přístupem aplikovaným v managementu a osvojil si jej. Rozhodnutí změnit svoji profesní dráhu a začít se věnovat rozvoji lidí v roli konzultanta, trenéra a kouče mu v roce 2006 v oblasti leadershipu, koučování a businessu přineslo možnost koncepčního prohloubení vzdělání. Absolvoval mezinárodní programy zaměřené na koučink a Integrálního přístup, pracuje s aplikovanou teorií hodnotových systémů.

Je spoluzakladatelem společnosti Growth Point, autorem a spoluautorem rozvojových programů pro manažery, obchodníky a kouče a také aktivním trenérem a koučem. Jeho předchozí přímá manažerská zkušenost mu v procesu rozvoje klientů usnadňuje porozumění situacím z korporátního prostředí a tím umožňuje vést vzájemnou spolupráci s klienty přímým směrem k výsledkům a prakticky využitelným řešením.

## Odborné vzdělání

---

- THE ART AND SCIENCE OF COACHING • LEADERSHIP AND BRAIN SCIENCE (Erickson College International, Canada)
- SYSTEMIC COACHING & CONSTELLATION TRAINING (Coaching Constelations UK)
- NLP PRACTITIONER (ABNLP / IWAISA, Canada)
- SPIRAL DYNAMICS ECLECT , level II (NVC Consulting, USA)
- SPIRAL DYNAMIC INTEGRAL , level II (5deep Integral, GmBh, Švýcarsko)
- LEADERSHIP MANAGEMENT COACHING (Performance consultants Int., Sir John Whitmore, UK)
- SITUATIONAL LEADERSHIP II (The Ken Blanchard Companies, UK)
- řada krátkodobých a střednědobých seminářů a tréninků v ČR a zahraničí

## O spolupráci s klienty

---

Ladislav nejčastěji spolupracuje s klienty z oblasti bankovníctví a obchodu. V roli kouče podporuje své klienty v dosahování jejich záměrů a cílů, jako trenér vede rozvojové a tréninkové programy pro leadery, manažery, obchodníky a kouče. Dalším segmentem jeho práce je integrální business, založený na analýze obchodní strategie, podpoře a koučování obchodního managementu a souběžně v rozvoji jednotlivých členů obchodního týmu.

Klienty je ceněn zejména pro svoji profesionální participaci na vytváření inspirativních možností a postupů s jasným prolinkem do praxe klientů.

## KONTAKTNÍ INFORMACE

telefon: +420 605 282 390

email: [ladislav.uhlik@growthpoint.cz](mailto:ladislav.uhlik@growthpoint.cz)

[www.growthpoint.cz](http://www.growthpoint.cz)

